

Projektmanager M&A (m/w/d)

- an unserem neuen Standort in Heidelberg



Emporion ist eine international agierende Strategieberatung im Bereich Mergers & Acquisitions. Wir betreuen internationale Marktführer und Familienunternehmen bei strategischen Unternehmenszukäufen. Interdisziplinär und branchenübergreifend helfen wir unseren Kunden, ihre Visionen umzusetzen und unternehmerischen Herausforderungen erfolgreich zu begegnen.

Deine Aufgaben

- Betreuung nationaler und internationaler M&A-Projekte und Buy-Side Mandate
- Unterstützung der strategischen Planung unserer Kunden und Verhandlungsführung mit strategischen Partnern.
- Förderung der persönlichen und fachlichen Entwicklung der Teammitglieder.
- Führung und Anleitung der Analysten und Associates innerhalb des Projektteams.
- Identifikation, Analyse und Ansprache von Unternehmen weltweit
- Beurteilung von Finanzmodellen im Rahmen marktorientierter Unternehmensbewertungen und Ableitung von Handlungsempfehlungen unter Berücksichtigung von Synergiepotentialen.
- Koordination von Due Diligence Prozessen.
- Erstellung von Strategy Papers, Acquisition Road Maps und Projektberichten.
- Aktive Mitarbeit bei der Neukundengewinnung

Dein Profil

- Du bist eine belastbare und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem unternehmerischem Denken und Handeln sowie souveränem Auftreten
- Du konntest bereits mindestens 5 Jahre Erfahrung im Bereich M&A Advisory, Corporate M&A, Corporate Finance oder Strategy Consulting sammeln.
- Dein unternehmerischer Anspruch an dich selbst und dein Team, ermöglicht eine hochmotivierte, eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Du behältst das Kundenbedürfnis stets im Auge.
- Dein souveräner Kommunikationsstil, vermittelt Verbindlichkeit und Integrität.
- Deine analytische Stärke sowie das Interesse und die Motivation, erlaubt es dir dich schnell in unterschiedliche Branchen, Geschäftsmodelle und Märkte einzuarbeiten.
- Du bearbeitest in einem dynamischen Umfeld unterschiedliche Projekte und Projektphasen parallel, bist zeitlich flexibel und bereit weltweit zu reisen.
- Du verfügst über exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Was wir bieten

- Anspruchsvolle Aufgaben mit viel Eigenverantwortung und Übernahme von Führungsverantwortung
- Eine enge, direkte Zusammenarbeit mit erfahrenen M&A-Partnern und direkte Kundenkontakte mit C-Level Entscheidern
- Ein internationales Arbeitsumfeld durch internationale Kunden und Austausch
- Offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und einem kollegialen, hilfsbereiten Team
- Ein angenehmes, modernes Arbeitsumgebung
- Eine voll ausgestattete Mitarbeiterküche sowie kostenfreie Getränke (Wasser, Tee, Kaffee)
- Nach der Onboarding-Phase (i.d.R. 3 Monate) individuelle Home-Office Lösung möglich

Nutze diese aufregende Gelegenheit, um deine Erfahrung und Kompetenzen einzubringen und werde Teil eines dynamischen Teams! Bewirb dich noch heute und gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft. Bewerbungen online auf karriere.emporion-gmbh.de/online-bewerbung/ oder per Mail unter jobs@emporion-gmbh.de.