

Director M&A (m/w/d)

- an unserem neuen Standort in Heidelberg



Emporion ist eine international agierende Strategieberatung im Bereich Mergers & Acquisitions. Wir betreuen internationale Marktführer und Familienunternehmen bei strategischen Unternehmenszukäufen. Interdisziplinär und branchenübergreifend helfen wir unseren Kunden, ihre Visionen umzusetzen und unternehmerischen Herausforderungen erfolgreich zu begegnen.

Deine Aufgaben

- Koordination nationaler und internationaler M&A-Projekte und Beratungsmandate
- Führung und Anleitung der Analysten und Associates innerhalb des Projektteams
- Direkte Interaktion mit unseren Kunden und leitenden Entscheidungsträgern
- Unterstützung unserer Mandanten in der Strategiefindung und Exekution der M&A-Strategie
- Identifikation, Analyse und Ansprache von Unternehmen weltweit
- Beurteilung von Finanzmodellen im Rahmen marktorientierter Unternehmensbewertungen
- Koordination von Due Diligence Prozessen und Verhandlungsführung
- Erstellung von Strategy Papers, Acquisition Road Maps und Projektberichten
- Aktive Mitarbeit bei der Neukundengewinnung

Dein Profil

- Du hast 8-10 Jahre Erfahrung im Bereich M&A Advisory, Corporate M&A, Corporate Finance oder Strategy Consulting.
- Du verfügst über ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln sowie ein souveränes Auftreten.
- Dein unternehmerischer Anspruch ermöglicht eine hochmotivierte, eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise.
- Dein souveräner Kommunikationsstil, vermittelt Verbindlichkeit und Integrität.
- Deine analytische Stärke sowie das Interesse und die Motivation, erlaubt es dir dich schnell in unterschiedliche Branchen, Geschäftsmodelle und Märkte einzuarbeiten.
- Du bearbeitest in einem dynamischen Umfeld unterschiedliche Projekte und Projektphasen parallel, bist zeitlich flexibel und bereit weltweit zu reisen.
- Du verfügst über exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Was wir bieten

- Anspruchsvolle Aufgaben mit viel Eigenverantwortung
- Übernahme von Führungsverantwortung
- Eine enge, direkte Zusammenarbeit mit erfahrenen M&A-Partnern und direkte Kundenkontakte mit C-Level Entscheidern
- Ein internationales Arbeitsumfeld durch internationale Kunden und Austausch
- Offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und einem kollegialen, hilfsbereiten Team
- Eine voll ausgestattete Mitarbeiterküche sowie kostenfreie Getränke (Wasser, Tee, Kaffee)
- Nach der Onboarding-Phase (i.d.R. 3 Monate) individuelle HO/ Remote Work Lösung möglich
- Eine angenehme, moderne Arbeitsumgebung
- Zahlreiche Möglichkeiten, sich in einem wachsenden Unternehmen neuen Aufgaben anzunehmen

Nutze diese aufregende Gelegenheit, um deine Erfahrung und Kompetenzen einzubringen und werde Teil eines dynamischen Teams! Bewirb dich noch heute und gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft. Bewerbungen online auf karriere.emporion-gmbh.de/online-bewerbung/ oder per Mail unter jobs@emporion-gmbh.de.